



Le Club des Entreprises de l'International
WORLD TRADE CENTER MARSEILLE PROVENCE

Dépassons nos limites >>>>

A detailed star map background with various constellations and star names like Rana, Zaurak, Acamar, Ankaa, Achernar, Al Nair, Algedi, Dabih, Rukbat, Arkab, Ascellis, Nunki, M22, Kaus Borealis, Omega, Ius Media, Lagoon M8, Trifid M20, M7, Shaifa, Lesath, Sabih, Atria, Mimas, Gacrux, Mimosa, Acru, Eta Carinae NGC 3372, IC 2602, Aspidiske, Regor, Naos, Suhail, Aluora, Wezen, Adhara, Mirzam, Furud, Canopus, Phact, Wazn, Tarantula NGC 2070, Large Magellanic Cloud, Small Magellanic Cloud, 47 Tucanae NGC 104, and Rigel Kenfaur (Alpha Centauri).

CONNECTEZ-VOUS à l'INTERNATIONAL

100% INTERNATIONAL
100% BUSINESS

Le RESEAU des ENTREPRISES EXPORTATRICES de la REGION SUD !

01. Partagez l'Esprit Club de l'APEX
02. Ouvrez vos étudiants à l'écosystème de l'International
03. Favorisez l'insertion professionnelle de vos étudiants

www.club-apex.com

01. Partagez l'ESPRIT CLUB de l'APEX

■ IMPLIQUEZ-VOUS au sein du CLUB

■ PARTAGEZ votre passion de l'INTERNATIONAL

■ RENCONTREZ des EXPORTATEURS

■ SOYEZ un ACTEUR RECONNU

Créé il y a plus de 40 ans par des chefs d'entreprises de la région SUD, ayant déjà une activité à l'International, l'APEX est un terrain fertile pour les exportateurs qui souhaitent réseauter, échanger, s'informer, témoigner... et s'inspirer des expériences des autres. Faire partie de l'APEX, **pour un Etablissement d'Enseignement Supérieur, c'est être partie prenante de ce réseau et permettre à ses étudiants de s'ouvrir à l'écosystème de l'International et de faire ses premiers pas dans le monde professionnel. Il n'est jamais trop tôt pour construire son réseau !**

Nous avons un A.D.N commun, l'ouverture au monde, la passion pour les échanges et le Business à l'International, c'est en continuant à rassembler nos expériences et nos compétences, que nous insufflerons les vocations !

L'APEX est une structure associative avec un Conseil d'Administration et des chefs d'entreprises exportateurs prêts à s'entraider pour faire rayonner à l'International les entreprises exportatrices de la région Sud.

« Leur permettre de REVER leur FUTURE CARRIERE à l'INTERNATIONAL »

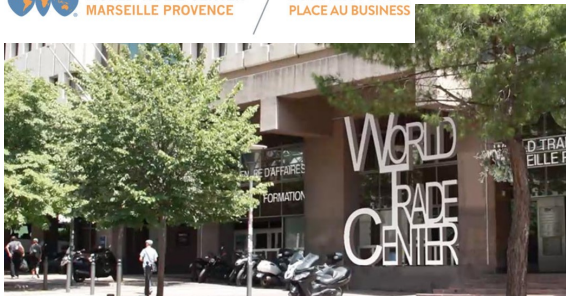
Sandra HOROYAN, Responsable Pédagogique BTS Commerce International en apprentissage, Institut CADENELLE

« Etre partenaire de l'APEX, c'est permettre à nos apprentis et étudiants d'appréhender au mieux la dimension de l'International. Les actions de l'APEX leur permettent de faire leurs premiers pas dans ce large réseau et de conforter leur choix. Au-delà de leur formation, ils ont besoin d'être baignés dans le concret, d'entendre des chefs d'entreprises partager leur expérience et de rêver leur future carrière à l'International ! Favoriser ce lien avec les entreprises, faire de nos établissements des acteurs reconnus dans le domaine de la formation, c'est aussi ça que nous retrouvons à l'APEX ! Chaque année, nous participons au concours du Challenge de l'International, c'est un réel outil de motivation, cela nous donne la possibilité de leur proposer un beau challenge et de valoriser leur travail en entreprise devant un public, conscient de l'importance de la transmission et du partage d'expérience pour créer de l'émulation et insuffler les vocations ».



WORLD TRADE CENTER
MARSEILLE PROVENCE

BUSINESS PLACES
PLACE AU BUSINESS



Etre membre de l'APEX, c'est également rejoindre le **réseau des 319 World Trade Centers répartis dans 88 pays, dont celui de Marseille Provence** : profitez des **business centers** (location de bureaux et de salles de réunions, domiciliation de société), **event centers** (séminaires, conventions, colloques, conférences, soirées de gala, congrès), **espaces de coworking** et **language centers** pour développer vos opportunités d'affaires partout dans le monde !

Rejoignez-nous* !

Céline ROBERT-CHAPOT, *Déléguée Générale*

04 13 94 04 51 / c.robert@club-apex.com

Alicia BARTHELEMY, *Chargée de Projets*

04 13 94 04 50 / a.barthelemy@club-apex.com

Anna GUIVARCH, *Chargée de Projets*

04 13 94 04 55 / a.guivarch@club-apex.com

*Notre équipe vous informe sur les conditions d'adhésion

Toute notre ACTU

www.CLUB-APEX.com



02. Ouvrez vos étudiants à l'écosystème de l'International

■ ACCOMPAGNEZ-les dans la CONSTRUCTION de leur RESEAU

■ DOPEZ leur CULTURE de l'EXPORT

■ CRÉEZ des LIENS plus FORTS avec les ENTREPRISES

■ ROUTES de l'INTERNATIONAL

Deux formats d'intervention pour les **ROUTES de l'INTERNATIONAL** : chez nos partenaires, sous forme de demi-journées de conférences, ou directement au sein de votre établissement sur la thématique que vous souhaitez :

L'objectif est que les étudiants s'ouvrent à l'écosystème de l'International et partagent l'expérience de professionnels de l'export ! Au programme :

>> Découverte des acteurs clés de l'International,

>> Approche de l'environnement : transport/logistique, bancaire, juridique, négociation commerciale,...

>> Comment mener sa carrière à l'International ? Identifier quels sont les acteurs qui peuvent les accompagner,

>> Quels métiers dans le domaine du commerce International ?



■ EVENEMENTS NETWORKING

De véritables cours accélérés en Commerce International.

Ils donnent la possibilité à vos étudiants les plus motivés, de participer aux rendez-vous networking habituellement exclusivement réservés aux entreprises exportatrices. Une belle opportunité d'échanger avec des professionnels de l'export et d'approfondir leurs connaissances !

CLUBS ACTION BUSINESS

Europe, Afrique, Amérique du Nord, Amérique du Sud, Asie...Les Clubs Action Business répondent aux questions business sur des marchés spécifiques : opportunités d'Affaires, négociation commerciale et contrats d'affaire, prise en compte de la dimension interculturelle, encadrement bancaire et juridique, Logistique,...

PEPITES de l'INTERNATIONAL

Découverte des coulisses d'une entreprise qui se démarque par sa « Success Story » à l'International : visite de l'entreprise, découverte d'une stratégie gagnante à l'export et échanges avec les équipes.

« **INSTRUCTIF et ENRICHISSANT** »



Bastien DUFUR • 1er

International trades at Jeanne Perrimond

1 mois



Yuri Boudjellal • 1er

International trade student

Journée super instructive et enrichissante avec la rencontre d'entrepreneurs très abordables et qui nous ont donné de précieux conseils pour la suite de notre carrière professionnelle.

Merci encore à l'APEX pour cette invitation !



Merci à l'**APEX** pour cette invitation au **CLUB ACTION BUSINESS** sur l'**ARMENIE**, instructif et intéressant. Une expérience enrichissante, sur la question du développement du pays et des opportunités à saisir. Rendez-vous en Arménie !

CLUBS de l'INTERNATIONAL

Rendez-vous organisés avec nos partenaires membres de l'APEX, lors desquels un expert intervient sur une thématique précise, liée au commerce International ou à son actualité. Intelligence économique, Sûreté à l'International, aides à l'export...Tous les sujets sont possibles !

FORUM du FINANCEMENT à l'INTERNATIONAL

La stratégie de financement est au cœur des préoccupations dans une stratégie de développement à l'export. Ce Forum a pour objectif de présenter, de manière synthétique, l'ensemble des dispositifs de financement à l'International, ainsi que tous les acteurs clés de ce domaine.

03. FAVORISEZ L'INSERTION PROFESSIONNELLE de vos ETUDIANTS

■ **BOOSTEZ** leur recherche de **STAGES, CONTRATS d'ALTERNANCE, V.I.E** et **1ers JOBS**

■ **VALORISEZ** leurs **MISSIONS** en **ENTREPRISES** et votre **CURSUS** de **FORMATION**



■ RECRUT'EXPORT

Tout au long de l'année, grâce à **RECRUT'EXPORT ONLINE**, vos étudiants créent leurs espaces « candidat » pour apparaître dans la CVthèque consultée par les entreprises exportatrices de la région qui recrutent. Ils peuvent également postuler aux offres en ligne, en CDI, CDD, V.I.E, contrats d'Alternance et stages en France ou à l'International. Le **FORUM RECRUT'EXPORT**, vient clôturer l'année pour qu'ils rencontrent ces entreprises lors des Jobs-dating.

■ CHALLENGE de l'INTERNATIONAL

Le concours du **CHALLENGE de l'INTERNATIONAL** valorise les futurs talents du commerce international, **de niveau bac+2 à bac+5**, ayant effectué une mission liée au commerce international, en stage ou en alternance, pour une entreprise régionale, nationale ou étrangère. Point d'orgue de ce concours, la cérémonie de remise des prix, lors de laquelle les lauréats reçoivent leurs lots devant une assemblée d'entrepreneurs, d'acteurs économiques et de tous les étudiants et établissements participants !

Participer au Challenge de l'International c'est...

Pour votre Etablissement d'Enseignement Supérieur :

- >> Valoriser votre parcours de formation et ses équipes pédagogiques,
- >> Tisser des liens avec les acteurs économiques de la région,
- >> Proposer à vos étudiants un défi motivant !

Pour vos étudiants :

- >> Valoriser leur expérience et leur mission,
- >> Etoffer leur CV avec un concours valorisant aux yeux des professionnels,
...et profiter des récompenses de nos sponsors !



« L'un des mes **PREMIERS SUCCES PROFESSIONNELS** »

« J'étais à l'**IPAG Business School** à Nice et en même temps en alternance pour Mane, société leader dans les domaines de l'arôme et du parfum. Le Challenge m'a apporté un rayonnement dans mon réseau professionnel et en même temps dans ma propre boîte, puisque j'ai eu un entretien avec le responsable Chine. Je travaille maintenant depuis Shanghai sur la zone Corée du sud /Taiwan et c'est passionnant. Je suis très fier d'avoir participé à ce concours qui restera gravé dans ma mémoire comme l'un de mes premiers succès professionnels..

Clément GIAIME, Lauréat du 1er prix ,catégorie Master du CHALLENGE de l'INTERNATIONAL 2016.

Avec le soutien de



En partenariat avec



Sponsorisé par



Membre du réseau

