UNITÉ - **MANAGEMENT NÉGOCIATION COMMERCE INTERNATIONAL**

Bachelor
Responsable en Développement Commercial et Marketing

Lors de sa formation l'apprenti(e) acquiert des compétences pour :

- Elaborer une stratégie commerciale et marketing,
- Déployer une stratégie marketing omnicanale efficiente,
- Optimiser la gestion financière et juridique des activités commerciales et marketing de l'entreprise,
- Encadrer les équipes et animer l'activité commerciale,
- Déployer l'offre commerciale sur un marché spécifique.

Formation gratuite et rémunérée par la voie de l'apprentissage.

Missions de l'apprenti

Les titulaires de cette certification sont des professionnels du marketing capables de participer au développement d'un produit ou d'une gamme de produits, depuis leur conception jusqu'à leur commercialisation en intégrant les spécificités de leur marché d'intervention.

Le Responsable en Développement Commercial et Marketing participe aux activités commerciales et marketing de l'entreprise, en collaboration avec le directeur Marketing et Commercial et/ou avec la direction de l'entreprise.

Débouchés

Intégrer la vie professionnelle dans tous types d'entreprises et tous secteurs d'activités :

Chargé de développement commercial,
Chef de produits,
Gérant de société,
Gestionnaire de clientèle,
Conseiller clientèle,
Responsable commercial,
Chargé de projet marketing et développement,
Chef de projet marketing, ...

Titre à finalité professionnelle «Responsable en Développement Commercial et Marketing» de niveau 6, code NSF 312 enregistré au RNCP 37633 par décision de France Compétences en date du 31/05/23 délivré par ECORIS

ECORIS
L'ÉCOLE DE L'ENTREPRISE

Conditions d'admission

Pour accéder à la formation :

- Tous les candidats doivent justifier d'un diplôme ou un Titre niveau 5 au minimum ou 120 crédits ECTS pour accéder au titre niveau 6,
- Être éligible à l'apprentissage,
- Remplir le dossier de préinscription en ligne,
- Votre candidature sera examinée en commission,
- Un entretien pourra vous être proposé pour évaluer l'adéquation de votre profil avec le Bachelor Manager commercial,
- L'entrée en formation est conditionnée à la signature d'un contrat d'apprentissage au démarrage de la formation.

Spécificités de La Cadenelle

L'équipe pédagogique assure un encadrement rigoureux et personnalisé pour chaque apprenti.

Les tuteurs des entreprises d'accueil participent à ce suivi.

Des initiatives pédagogiques et éducatives (actions de solidarité, projets à caractère culturel ou sportif...) favorisent l'apprentissage de la responsabilité, de la créativité et de l'altruisme dans le cadre du projet d'établissement de La Cadenelle.

Possibilté de passer le TOEIC à La Cadenelle.

Erasmus+

RÉGION SUD PROVENCE ALPES CÔTE D'AZUR

Formation théorique

Bloc de compétences 1 : 105 heures - Elaborer une stratégie commerciale et marketing,
Marketing opérationnel et stratégique,
RSE.

Bloc de compétences 2 : 63 heures - Déployer une stratégie marketing omnicanale efficiente,
Marketing digital,
Communication opérationnelle et stratégique,
Communication commerciale.

Bloc de compétences 3 : 59.5 heures - Optimiser la gestion financière et juridique des activités commerciales et marketing de l'entreprise
Gestion, financière et Culture entrepreneuriale,
Législation et Gestion des Ressources humaines.

Bloc de compétences 4 : 87.5 heures - Encadrer les équipes et animer l'activité commerciale,
Recrutement de l'équipe de vente,
Management d'une équipe commerciale,
Techniques de vente / Simulation de vente,
Communication Management,
Anglais appliqué.,

Bloc de compétences 5 : 35 heures - Déployer l'offre commerciale sur un marché spécifique,

Conduite de Projet : 35 heures

Anglais appliqué : 21 heures

Formation pratique

Formation par la voie de l'apprentissage : alternance 1 semaine en formation / 3 semaines en entreprise.

La Cadenelle
unité de savoirs

134 Boulevard des Libérateurs
CS 80105 - 13376 Marseille cedex 12
FRANCE
Tél : +33 (0) 4 91 18 10 50

Internet : www.cadenelle.com
E-mail : info@cadenelle.com

ACCÈS
Métro Timone + Bus n°91
Métro La Fourragère + Bus n°10
ou Tramway T1 - Parking sur place